

THE INTELLIGENT CALL ROUTER PROVIDER

Wat past bij jou?

- Ben jij sales gedreven vanuit de klantbehoeften en help je graag klanten verder met creatieve custom oplossingen?
- Wil jij je ontwikkelen in een inspirerende telecomomgeving en houd jij graag AI co-creatie sessies met major accounts?
- Wil jij bijdragen aan een groeiende wereldwijd opererende innovatieve organisatie?
- Ben jij op zoek naar een organisatie waarin jij de ruimte krijgt om te leren en door te groeien?



Wij bieden de cultuur waarin dat mogelijk is.

Wat ga je doen?

- Als salesmotor bouw je relaties op met potentiële klanten en genereer je nieuwe business bij de medior en large accounts.
- Je benadert klanten, analyseert hun behoeften en houdt 'voice of customer' bijeenkomsten voor de ontwikkeling van klant en branche specifieke oplossingen.
- Samen met een professioneel team breng je offertes uit, afgestemd op de klantbehoeften.
- Je onderhandelt en overtuigt klanten van de waarde van onze oplossingen.

Wat bieden wij?

- Een energieke, flexibele werkomgeving en doorgroeimogelijkheden.
- Opleidingsbudget, pensioenregeling en reiskostenvergoeding.
- Beschikking over laptop en smartphone.
- Aandacht voor de medewerkers en bedrijfsuitjes.

Over MCXess

MCXess is sinds 2002 een pionier en toonaangevend in de telecommarkt. We zijn een snelgroeiend bedrijf en leveren maatwerkoplossingen aan zowel multinationals als MKB-klanten in meer dan 150 landen. Ons succes is gebaseerd op 'customer intimacy'. Met ons innovatieve platform verbeteren we de bereikbaarheid, customer service en direct marketing van onze klanten.

We hechten veel waarde aan een positieve werkomgeving waar medewerkers zich gewaardeerd voelen, kunnen groeien en waar iedereen zich gewaardeerd voelt.

Onze slogan is '**Unbelievable! Everything is possible**'

Maak ook een ongelooflijke carrière bij MCXess! Ben je enthousiast over de functie Accountmanager bij ons bedrijf. Reageer via het sollicitatieformulier op [deze pagina](#). Je kunt ook bellen of Whatsappen voor meer informatie naar Ruud van der Aar, op 06 - 47 47 47 65

MCXess B.V.

Suikersilo Oost 1 | 1165 MS Halfweg | Nederland | +31 85 0014 522 | www.mcxess.com | sales@mcxess.com

BTW NL-8506.86.040.B.02 | KvK 52963284 | IBAN NL98 INGB 0675 1469 68 | BIC/ SWIFT INGBNL2A

Version 1.21 | 26 november 2024 | Openbaar | © Copyright 2023 | Pagina 1/1