

THE INTELLIGENT CALL ROUTER PROVIDER

Wat past bij jou?

- Zoek jij een uitdagende baan en wil je samenwerken met de grootste bedrijven van Nederland?
- Wil jij je ontwikkelen en creatieve oplossingen bedenken?
- Wil jij je verdiepen in de klantbehoeften?
- Ben je op zoek naar een goede privé-werk balans?



Wat ga je doen?

- Onderhouden en uitbreiden van relaties met grote klanten.
- Zorgen voor een feilloze klantbeleving.
- Samenwerken met o.a. het salesteam.
- Centraal aanspreekpunt voor klanten tijdens implementatie van oplossingen.

Wat bieden wij?

- Flexibele werkomgeving en doorgroei mogelijkheden.
- Opleidingsbudget, pensioenregeling en reiskostenvergoeding.
- Introductieprogramma en begeleiding door senior salescollega's.

Over MCXess

MCXess is sinds 2002 een pionier en toonaangevend in de telecommarkt. We zijn een snelgroeiend bedrijf en leveren maatwerkoplossingen aan zowel multinationals als MKB-klanten in meer dan 150 landen. Ons succes is gebaseerd op 'customer intimacy'. Met ons innovatieve platform verbeteren we de bereikbaarheid, customer service en direct marketing van onze klanten.

We hechten veel waarde aan een positieve werkomgeving waar medewerkers zich gewaardeerd voelen, kunnen groeien en waar iedereen zich gewaardeerd voelt.

Onze slogan is '**Unbelievable! Everything is possible**'

Maak ook een ongelofelijke carrière bij MCXess! Ben je enthousiast over de functie Customer Success Manager bij ons bedrijf. Reageer via het sollicitatieformulier op [deze pagina](#). Je kunt ook bellen of Whatsappen voor meer informatie naar Ruud van der Aar, op 06 - 47 47 47 65