

THE INTELLIGENT CALL ROUTER PROVIDER

Wat past bij jou?

- Wil jij je commerciële talent inzetten om echt impact te maken?
- Voer jij graag sales- en supportactiviteiten uit voor een goede klantbeleving?
- Verzorg jij graag de administratie van gescoorde opdrachten?
- Ben je op zoek naar een goede privé-werk balans?



Wat ga je doen?

- Opvolgen van commerciële vraagstukken en binnenhalen van 'new business'.
- Opvolgen van klantgerichte marketingcampagnes.
- Opstellen van offertes en verwerken van orders.
- Inkopen van toeleveranciersservices en onboarding van klanten.

Wat bieden wij?

- Uitdagende flexibele werkomgeving.
- Opleidingsbudget, pensioenregeling en reiskostenvergoeding.
- Introductieprogramma en begeleiding door senior salescollega's.

Over MCXess

MCXess is sinds 2002 een pionier en toonaangevend in de telecommarkt. We zijn een snelgroeiend bedrijf en leveren maatwerkoplossingen aan zowel multinationals als MKB-klanten in meer dan 150 landen. Ons succes is gebaseerd op onze 'customer intimacy' benadering. Met ons innovatieve platform verbeteren we de bereikbaarheid, customer service en direct marketing van onze klanten.

We hechten veel waarde aan een positieve werkomgeving waar medewerkers zich gewaardeerd voelen, kunnen groeien en waar iedereen zich gewaardeerd voelt.

Onze slogan is '**Unbelievable! Everything is possible!**'

Maak ook een ongelofelijke carrière bij MCXess! Ben je enthousiast over de functie Inside Sales Agent bij MCXess? Reageer via het sollicitatieformulier op [deze pagina](#). Je kunt ook bellen of Whatsappen voor meer informatie naar Ruud van der Aar, op 06 - 47 47 47 65.

MCXess B.V.

Suikersilo Oost 1 | 1165 MS Halfweg | Nederland | +31 85 0014 522 | www.mcxess.com | sales@mcxess.com